

---

## Traduction d'une lettre ouverte d'un modéliste allemand à ses collègues...

### Description

[franck+masselaert](#) Nous reproduisons ici un post de Franck Masselaert publié sur [Facebook](#). Celui ci nous a paru intéressant car il lance le débat sur l'orientation actuelle de notre hobby. Il met l'accent sur les rôles et les responsabilités de chacun dans le contexte mondialisé du commerce d'aujourd'hui. Il en rappelle les enjeux qui sont aussi des sujets de société. Franck est professionnel de l'aéromodélisme et auteur du livre [« 2019, la révolution des drones »](#)

### Le modélisme : une activité en péril ...

Les commerçants en modélisme, ces professionnels qui forment et aident leurs clients à notre loisir technique, souffrent actuellement de l'instabilité des prix d'achat et des prix de vente incontrôlés et juridiquement incontrôlables. Nombre d'entre eux ont mis la clé sous la porte en 2016, et l'hécatombe continue en ce début d'année.

Alors, que va-t-il se passer si, comme Horizon, les distributeurs – entendez les grossistes – se mettent à vendre dans un avenir proche, directement au client final, sans intermédiaire ? Les produits Horizon étaient déjà vendus sur le marché avec une marge de plus en plus dérisoire pour les revendeurs qui pour la plupart se résignaient à les distribuer du fait de la demande provoquée par un énorme battage médiatique -on avait jamais vu cela dans la profession- C'est la méthode à l'américaine : on met beaucoup d'argent sur le tapis pour s'accaparer un marché en utilisant des éléments performants – dans notre cas les magasins allemands et européens – puis, une fois la clientèle captée, on les laisse tomber, sans état d'âme, pour s'accaparer leur marge et faire plus de profit. De nombreux magasins vont désormais boycotter cette marque est c'est tant mieux car si on laissait faire, les conséquences pourraient être que les vrais fabricants qui soutiennent les commerces spécialisés en continuant la distribution traditionnelle par leur intermédiaire soient eux-mêmes mis en faillite du fait de cette concurrence stupide, égoïste et déloyale, motivée par le seul appât du gain.

Tous les fabricants doivent-ils également vendre au client final ? Mais alors qui fournira les conseils si l'on fait disparaître le tissu des revendeurs spécialisés ? D'ailleurs, qui fera encore du modélisme quand il n'y aura plus aucune vitrine ! Les plus belles images du NET ne remplaceront jamais l'attractivité d'un matériel que l'on peut toucher chez un revendeur.

Cette méthode détestable issue d'un capitalisme décomplexé va non seulement faire mourir les magasins spécialisés, mais aussi les fabricants, petits et grands, qui ne pourront plus distribuer leurs produits dans leur circuit habituel du fait d'un différentiel de prix trop important.

Mon avis est que si notre façon d'acheter n'évolue pas, si nous continuons à désertir le peu de magasins qu'il reste, c'est tout notre loisir qui va disparaître.

La pratique actuelle est incontestablement d'acheter des produits à faible coût, hors Europe, sur les sites chinois pour la grande majorité. Tous ces produits sont très vite consommés et l'on passe à autre chose. On a du matériel à ne plus savoir qu'en faire, et qu'importe la qualité, qu'importe que les modèles ne soient pas suivis, qu'il n'y ait pas de pièces détachées, qu'il n'y ait pas de notice en

---

allemand, que les étiquettes CE soient falsifiées : ce n'est pas cher et c'est la seule chose qui compte. Pourtant, au final, nous payons bien ces articles au prix fort, mais nos œillères nous empêchent de voir que ce que nous ne payons pas dans ces importations à bas prix, nous le payons sous forme de cotisations chômage à ceux que nous jetons en marge de la société, ceux-là même qui nous avaient apporté le plaisir lié à notre formidable activité de loisir. Non messieurs, ne croyez pas que nos commerçants sont des voleurs : vous n'accepteriez pas d'avoir des salaires aussi bas !

Les produits purement chinois ne durent même pas le temps d'une saison car ils sont vite remplacés par de nouveaux produits avec une apparence modifiée, tout en ayant la même conception technique copiée sur des modèles développés chez nous. Ils arrivent ici sans frais de douane, sans TVA et sans frais de port car c'est la Chine qui, pour favoriser le dumping commercial, sponsorise le transport vers notre pays.

Pour permettre à une poignée de grands industriels d'exporter leurs production vers la Chine, nos politiciens, en contrepartie, nous laissent littéralement envahir par les produits de gens sans scrupules qui, quand nos magasins et distributeurs auront disparu, se tourneront vers d'autres spécialités car ils n'auront plus rien à copier. A ce moment, il sera trop tard : notre savoir faire dans ce domaine aura disparu.

Bien sûr et depuis longtemps la production est faite dans les pays asiatiques. Les charges devenues insupportables en Europe ont contraint nos fabricants, sous peine de disparaître en n'étant plus concurrentiel, à se tourner à contrecœur vers cette mauvaise solution. Cependant, il y avait un ordre des choses établi et respecté : un concepteur, un fabricant, un distributeur et un magasin. Mais la mondialisation et les accords internationaux de libre-échange sont passés par là, ouvrant nos frontières à tout et n'importe quoi, mettant chaque année un peu plus de sable dans cette mécanique bien huilée qui satisfaisait pourtant tout le monde. L'Europe, elle aussi, au lieu de nous protéger et de nous rendre plus forts, nous a imposé toujours plus de normes qui nous coûtent une fortune pour chacun des produits mis sur le marché. Cela peut paraître une bonne chose, sauf que ces normes ne sont aucunement respectées par nos concurrents hors CE, d'où une concurrence d'autant plus déloyale. Faute de contrôles à nos frontières, nous sommes impuissants face aux importations sauvages de produits parfois dangereux.

Nos fabricants, qu'ils soient de petits artisans ou des PME dotées de bureaux R &D, ont toujours été jusqu'ici à l'écoute du terrain, grâce au réseau de revendeurs. Nous avons toujours connu des évolutions positives grâce à eux et ces évolutions n'ont été possibles que grâce aux remontées d'informations de nos terrains de modélisme.

Cette situation gagnant-gagnant ne peut passer que par une concertation entre le client et le fournisseur d'innovation. Les fabricants ne peuvent pas fournir les services qu'attendent les consommateurs et répondre à leurs exigences s'ils n'ont plus de lien et d'échanges avec le terrain, par l'intermédiaire des magasins spécialisés.

Même les vidéos sur Internet, que j'aime créer, ne peuvent pas remplacer les conseils d'experts individuels. Sans revendeur spécialisé, le système de développement, de la production à la vente, se décompose et disparaît.

Il y a une situation gagnant-perdant qui s'accroît depuis des années ! Notre argent va de plus en plus à ceux qui copient nos produits, nos innovations, et non plus à ceux qui les ont créés.

Nous devons pointer du doigt ce danger qui menace non seulement les commerces de modélisme,

---

mais aussi tous les autres petits commerces de nos villes et en fin de compte notre société. Nous creusons la tombe de nos fabricants, de nos revendeurs spécialisés, et bien sûr la nôtre. En laissant notre budget à l'écart des forces d'innovation allemandes. Nous donnons alors l'argent aux mauvaises personnes, à savoir ces producteurs sans foi ni loi qui engrangent les récoltes qui devraient être les nôtres, sans avoir investi un seul euro dans le développement.

Mais attention : encore une fois, si nos fabricants doivent disparaître en raison de notre comportement d'achat, les copieurs et les « répliqueurs », privés de leur source d'inspiration, se tourneront sans état d'âme vers d'autres domaines, comme par exemple Hangar 9, qui travaille désormais pour l'industrie automobile. Alors le modélisme aura complètement disparu. Déjà Hobbico, le N°1 Mondial, JR, Kyosho et Futaba sont en grande difficulté ; chez nous Robbe a déjà disparu ; à qui le tour ?

Aujourd'hui, après que la majeure partie des consommateurs de masse se soit détachées des distributeurs classiques, il reste les véritables modélistes attachés aux beaux modèles, ceux qui savent reconnaître la qualité et aussi l'acheter. Je les vois comme une communauté qui prend la juste mesure de ses actes concernant nos comportements d'achats pour notre passe-temps et qui accorde plus d'attention à notre véritable intérêt économique. C'est principalement à eux que je m'adresse en leur demandant de tenir compte de ces quelques lignes...

Jusqu'ici considéré comme sérieux et formateur, notre loisir est maintenant montré du doigt comme une activité dangereuse pratiquée par des irresponsables, et de nouveaux textes de lois risquent de nous empêcher de voler avec des machines de plus de 800 grammes. Travaillons ensemble pour bannir de nos terrains ces matériels falsifiés et souvent dangereux. N'acceptons plus ces consommateurs inconscients qui viennent encombrer nos pistes avec du « prêt à crasher » qu'ils ont acheté comme ils auraient acheté une canne à pêche ou une guitare. Refusons l'accès de nos aérodromes à ces modélistes d'un jour.

Les modèles réduits ne sont pas des jouets. il est temps de remettre les pendules à l'heure et de rendre à César ce qui est à César.

Il est grand temps que le sujet soit ouvert !